

## القوة

- إتفاقية التجارة السورية التركية
- مدخل إلى أسواق الخليج
- روح إقدام ومخاطرة أصيلة في الأشغال والأعمال
- دين قليل بسبب التمويل الذاتي
- في مدينة الشيخ نجار الصناعية خدمات التراخيص جيدة، وخدمة النافذة الواحدة جيدة

## الضعف

- سويات التعليم المحدودة للقوى العاملة
- قلة العمالة من النسوة
- منظومة نقل غير تنافسية، وقطاع إمداد وتمويل غير تنافسي
- مطار ذي سوية وإمكانيات محدودة
- خدمات تجارية محدودة
- محدودية الحصول على التمويل
- تحد التعليمات والإجراءات الشرطية المعقدة من توليد الأعمال والأشغال، وتقود إلى التأخيرات في الترخيص والتسجيل
- الإستثمار الخارجي المباشر قليل
- القوانين الخارجية التي تحد التصدير إلى أسواق الولايات المتحدة الأمريكية والسوق الأوروبية

## الفرص

- إن وحدة التطوير الإقتصادي في مكتب رئيس مجلس المدينة تفتح الحوار بين القطاع العام والخاص
- اللامركزية قد تزيد من تنافسية حلب
- تشجيع الحكومة المركزية للقطاع الخاص
- يتحسن جو أعمال القطاع الخاص ب:
  - الإقلال من الإجراءات المعقدة
  - التعريف بهوية حلب والترويج لها هو مُصنَّعُ فيها
  - القرب من الأسواق الأوروبية

## المخاطر

- مناحي هجر التصنيع
- الإعتماد الكبير (30% من الوظائف) على قطاع النسيج غير المحمي
- أثر تحرير التجارة السورية على السوق الداخلي
- تحرير التجارة الخارجية في أوروبا يهدد سوق التصدير بتحويل التجارة
- إرتفاع أسعار الطاقة إلى مستوى الأسواق العالمية